REGISTRO DE ASISTENCIA Y APROBACIÓN DEL ACTA No- GEE -1734 DEL DÍA 16 DEL MES DE SEPTIEMBRE DEL AÑO 2021

OBJETIVO (S)	Asesorar la formulación del Plan de negocio FE

No.	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.SENA	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
1	Alexander Rafael Ávila Guerra	84.082.416	X		NA	Apalaanchi_Pescados&Mariscos	aaguerra54@hotmail.com	3225401745	SI	PARTICIPACIÓN VIRTUAL
2	Nick Joan Ramírez Bolívar	84.085.768		X	NA	SENA / SBDC	ramirezb@sena.edu.co	3105944923	SI	PARTICIPACIÓN VIRTUAL

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

ACTA No. GEE – 1734		
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Asesoría Plan de negocio FE – Apalaanchi_Pescados&Mariscos		
CIUDAD Y FECHA: Riohacha, 16 de septiembre de 2021	**HORA INICIO:** 3 p.m.	**HORA FIN:** 7 p.m.
LUGAR Y/O ENLACE: https://drive.google.com/file/d/1ApXiA90UAboI7G9df9cHlt-hz1cyXnA3/view	**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO** Regional Guajira, Centro Agroempresarial y Acuícola - CAA	
AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR: Proyección de ventas, costos de producción, gastos de administración y ventas, capital de trabajo, inversiones fijas, resumen de la inversión, punto de equilibrio.		
OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN: Asesorar la formulación del Plan de negocio FE		

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

Se valida el avance del plan de negocio en mención, teniendo en cuenta cada uno de los siguientes aspectos:

1. Datos generales del plan de negocio

Plan de Negocio : Apalaanchi_Pescados&Mariscos
Emprendedor : Alexander Rafael Ávila Guerra
Cédula de ciudadanía : 84.082.416
Teléfono : 3225401745
Email : aaguerra54@hotmail.com

2. Concepto del negocio. Apalaanchi_Pescados&Mariscos, se dedicará a la comercialización física y/o en línea de una amplia variedad de pescados y mariscos frescos de buena calidad, en múltiples presentaciones y empacados al vacío según los requerimientos del cliente.

Asesorías plan de negocio.

En el desarrollo de la asesoría se orientó al emprendedor en el desarrollo de los siguientes ítems del plan de negocio:

✓ **Proyección de ventas.** Se ajustaron los precios de ventas de los productos de acuerdo con la utilidad esperada por el emprendedor del proyecto, ajustando así mismo la proyección de ventas de acuerdo con los resultados obtenidos en las encuestas.

✓ **Costos de producción.** Se realizaron ajustes en la valorización de los insumos y otros costos de producción para la determinación del costo total de producción del modelo de negocio.

✓ **Gastos de administración y ventas.** Se registran y cuantifican la totalidad de los gastos de administración y ventas del proyecto, determinando el monto total de gastos para los primeros 5 años de operación.

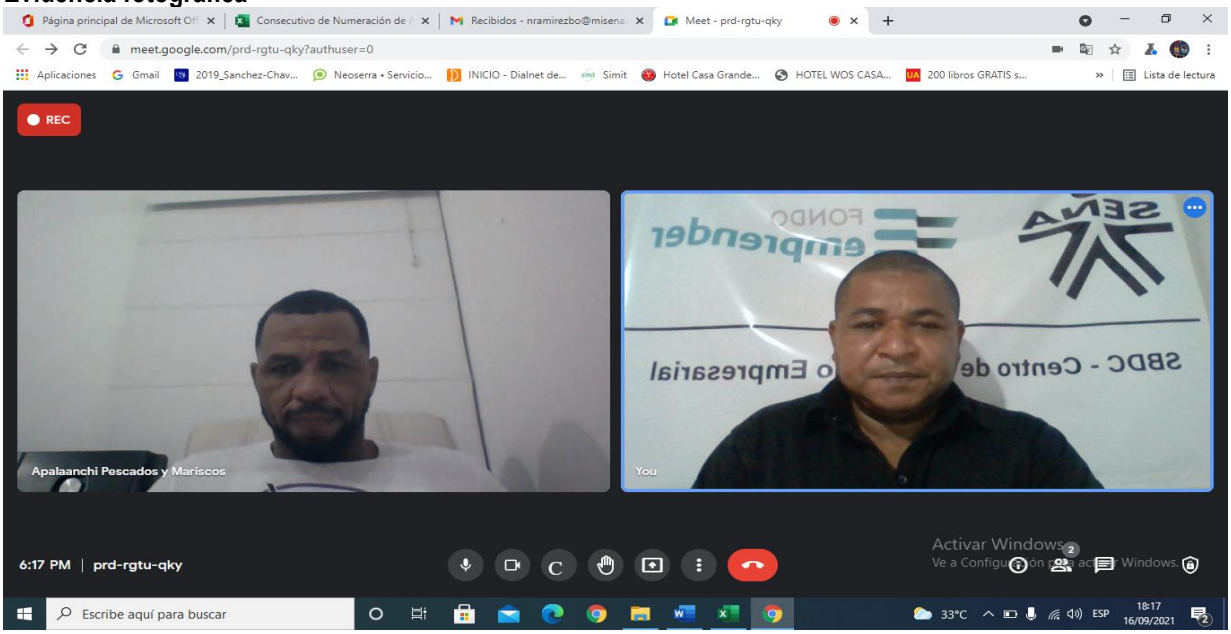
✓ **Capital de trabajo.** Se especificaron cada uno de los rubros, cantidades y fuentes de financiación que conformarán el capital de trabajo de la empresa, especificando el monto a aportar por el emprendedor, así como el monto a solicitar al fondo emprender.

✓ **Inversiones fijas.** Se determinaron las inversiones fijas del proyecto tales como: adecuaciones, maquinaria y equipo, muebles y enseres, equipo de computación y comunicación y otros incluidos herramienta, especificando el monto a aportar por el emprendedor como el solicitado al fondo emprender.

✓ **Resumen de la inversión.** Teniendo en cuenta el capital de trabajo y las inversiones fijas ya definidas, se realiza un resumen de la inversión requerida para el montaje del presente plan de negocio, determinando que el monto máximo a solicitar al fondo emprender es de 80 millones de pesos y un aporte del emprendedor superior al 10% del monto total del proyecto.

✓ **Punto de equilibrio.** Teniendo en cuenta las cantidades anuales proyectadas a vender, los precios y costos unitarios, además de los gastos de administración y ventas del proyecto se procede a calcular el punto de equilibrio requerido por el proyecto para poder sostener los costos y gastos del modelo de negocio.

Evidencia fotográfica



Fuente propia SENA SBDC – Riohacha, P.N. FE - Apalaanchi Pescados & Mariscos – 16 de septiembre de 2021

Link : https://drive.google.com/file/d/1ApXiA90UAboI7G9df9cHlt-hz1cyXnA3/view

CONCLUSIONES

Se evidencian avances significativos en el proceso de formulación del plan de negocio, gracias a los aportes del emprendedor, los cuales son registrados en el formato plan de negocio.

Finalmente, se especificaron los compromisos que debe cumplir el emprendedor para continuar con el proceso de redacción del plan y la posterior creación de este en la plataforma fondo emprender.

COMPROMISOS

ACTIVIDAD	RESPONSABLE	FECHA
Enviar los resultados de las encuestas aplicadas a los clientes empresariales	Emprendedor	30 de septiembre de 2021
Cotización del seguro todo riesgo para la empresa		
Solicitar el Certificado de Residencia del emprendedor		

ASISTENTES: (Incorporar registro de asistencia)

Nota: Puede incluirse imagen o captura de pantalla de los asistentes, si se trata de una reunión virtual o, de los asistentes que participan a través de una plataforma virtual.